

Ihr Erfolg im Exportgeschäft



Exportia[®]

Unser Team

Unser Team besteht aus Fachleuten, die vor Ort für Sie da sind – sowohl in Australien als auch in Europa.

Wir kennen und verstehen die Bedürfnisse von kleinen und mittleren Unternehmen in der Phase der Internationalisierung sehr genau. Wir arbeiten in ganz Europa und Australien sowohl für kleine und mittlere als auch für große Unternehmen in den Bereichen Informations- und Kommunikationstechnologie, Medizin und Hightech.

Unsere Hauptkompetenz liegt in den französischen, deutschen und australischen Märkten.

Wie wir Ihren Umsatz steigern

Über unsere Geschäftskontakte und Netzwerke bekommen Ihre Produkte und Dienstleistungen Zugang zum Exportmarkt.

So erwerben Sie sowohl das Know-How der örtlichen Industrie, als auch der lokalen Absatz- und Einkaufswege.

Ihre Kunden werden mit einem unserer Vertriebsmanager vor Ort zusammenarbeiten, der die Landessprache spricht und in der jeweiligen Geschäftskultur bestens bewandert ist.

Warum Frankreich und Australien?

Wenn Sie Hochtechnologien, innovative Lösungen, Produkte und Dienstleistungen der Informations- und Kommunikationstechnologie oder Software für folgende Industriesektoren anbieten, dann sind Frankreich und/oder Australien ideale Märkte für Sie:

- Banken und Versicherungen
- Gesundheit, Biotechnologie
- Landwirtschaft, Weinbau
- Chemie
- Elektronik, Chipkarten, Nanotechnologie
- Informations-, Kommunikationstechnologie
- Telekommunikation
- Energie
- Umwelttechnik, Wassertechnik
- Tourismus
- Dienstleistungen
- Bergbau
- Automobil, Luftfahrt, Transport

Wenn Frankreich und Australien Ihre Märkte sind – dann ist **Exportia** Ihr idealer Geschäftspartner.

*„Die Professionalität von **Exportia**, die Fähigkeit, uns mit den richtigen Partnern in Kontakt zu bringen, die Kenntnis, wie man sich den Markt erschließt- all diese Faktoren haben uns geholfen, unsere Verkaufsprozesse zu optimieren.“*
Jacky Hofbauer, Managing Director, zCost Management



EXPORTIA unterstützt deutsche Firmen der Informations- und Kommunikations technologie, der Elektronik-, Medizin- und Hightech-Branche dabei, ihre Produkte und Dienstleistungen zu etablieren und sich die französischen und australischen Märkte zu erschließen.

*„Soniclean versicherte sich der Dienste von **Exportia**, um den französischen Markt für unsere Produkte zu erforschen. Sie stellten für uns Kontakte mit Kunden und Großhändlern her. Innerhalb von 6 Monaten konnten wir die ersten Abschlüsse tätigen.“*

Julian Smith, Managing Director, Soniclean

Exportia[®]

Unser Angebot

Um den unterschiedlichen Bedürfnissen unserer Kunden optimal entsprechen zu können, haben wir bei **Exportia** ein dreistufiges Angebot entwickelt. Unabhängig davon, ob Sie gerade erst in das Exportgeschäft einsteigen oder ob Sie bereits Erfahrung gesammelt haben - eines der Packages ist die ideale Lösung für Sie. Sie haben die Wahl: Premier, Advance oder Expert.

PREMIER package

Ihr Einstieg im Exportmarkt

Das Premier Package bietet Ihnen die Möglichkeit, in nur vier Monaten das Potential Ihres Produktes auf dem Exportmarkt zu ermitteln.

Für Neulinge in der Exportbranche, bzw. Firmen, die zum ersten Mal exportieren, ist es ein kosteneffizienter erster Schritt, bei geringem Risiko Erkenntnisse bzgl. der Akzeptanz Ihres Produktes und der Funktionsfähigkeit eines möglichen Vertriebssystems zu gewinnen.

Schnell und einfach – ein hervorragender Weg, sich einen neuen Markt zu erschließen. Und das Beste daran: wir begleiten Sie bei jedem Schritt – das reduziert Ihr Risiko und spart Ihnen Zeit und Geld.

FRAGEN SIE UNS

Sie interessieren sich für eines unserer Packages? Oder Sie haben ein gezieltes Anliegen? Wir bei **Exportia** freuen uns darauf, gemeinsam mit Ihnen die Exporte Ihrer Firma auszubauen.

ADVANCE package

Steigern Sie Ihren Umsatz

Für Firmen, die bereits mit unserem Premier Package erfolgreich waren, die erste Erfahrungen im Exportgeschäft gesammelt haben oder schon in die Länder exportieren, auf die sich **Exportia** spezialisiert hat. Wir stellen Kontakte zu potentiellen Kunden her und begleiten Sie bei Messen und Kundenbesuchen. Dies ermöglicht Ihnen einen schnelleren Ausbau Ihrer Präsenz auf den Exportmärkten und eine Steigerung Ihres Umsatzes.

Sydney Office

Level 31
RBS Tower @ Aurora Pl
88 Phillip St, Sydney NSW 2000
T: +61 2 8211 0471

Adelaide Office

6 Todd Street, Port Adelaide SA 5015
T: +61 432 086 535

info@exportia.com.au
www.exportia.com.au

EXPERT package

Ihr langfristiger Erfolg

Firmen, die bereits in die Länder exportieren, auf die sich **Exportia** spezialisiert hat, bieten wir ein maßgeschneidertes mittel- bis langfristiges Paket an – mit dem Ziel, Ihren Absatz langfristig und dauerhaft zu steigern.

Zum Beispiel können wir Ihnen folgende Dienste anbieten:

- *Verhandlungen mit potentiellen Händlern unterstützen*
- *Hilfe beim Vertragsabschluss*
- *Informationen über aktuelle Marketingaktivitäten der Händler im Exportmarkt*
- *Marketingmaßnahmen für Ihre Kunden im Exportmarkt organisieren*
- *Koordination von Messebesuchen oder eigener Messeauftritt*
- *Problemlösung und Projektmanagement vor Ort*

